



MARKETING PER LO SVILUPPO COMMERCIALE: come realizzare un piano di marketing e comunicazione per crescere le vendite

Si tratta un programma formativo altamente specializzato ideato per sviluppare competenze e conoscenze nell'area della comunicazione aziendale. Le persone che si occupano di **strategia promozionale, vendite, marketing, comunicazione, pubbliche relazioni e pubblicità** si confrontano spesso con un settore che continua ad evolversi e cambiare ed è facile perdere di vista i punti di riferimento guida per le scelte più idonee. La parte tecnico-teorica di questo corso si rivolge alla dinamicità e all'esperienza degli addetti per consentire un quadro completo e chiaro dei **processi di marketing e comunicazione**. Da Walter Scott a Philip Kotler, da Seth Godin a Simon Sinek, i contenuti del corso descrivono le **linee guida per una strategia ed una pianificazione efficaci**.

Cosa imparerai?

Durante questo percorso formativo, i partecipanti impareranno a definire obiettivi chiari, scelte e strategie per creare **piani di marketing e comunicazione completi**.

I corsisti potranno applicare concretamente le tecniche apprese creando piani applicati alla loro realtà aziendale.

Le lezioni saranno strutturate con un approccio teorico-pratico, combinando lezioni tecniche con simulazioni e casi studio. Vi sarà l'opportunità di applicare concretamente gli strumenti illustrati durante il corso sulla propria realtà personale e aziendale, in modo da acquisire una comprensione sicura e approfondita e sviluppare la capacità di utilizzarli in modo autonomo, competente ed entusiasta.

A chi è rivolto?

All'intera organizzazione aziendale tra cui titolari, soci, responsabili di area, project manager e collaboratori che si occupano di vendite, di marketing, di comunicazione, pubbliche relazioni e pubblicità.

Quando e dove?

Il corso, della durata di **16 ore** si svolgerà presso l'Associazione Artigiani a Trento, in Via Brennero 182, o in sedi limitrofe, nelle seguenti date:

- venerdì **21/02/2025** dalle 09.00 alle 13.00
- venerdì **28/02/2025** dalle 09.00 alle 13.00
- venerdì **07/03/2025** dalle 09.00 alle 13.00
- venerdì **14/03/2025** dalle 09.00 alle 13.00

Ci si riserva il diritto di comunicare modifiche di data e/o di spostare le lezioni online in base ad eventuali necessità o emergenze.

Docente

Loredana Pancheri – formatore, consulente e docente esperto in coaching e nello sviluppo delle competenze trasversali: relazionali, comunicative, metodologie e organizzative personali, nei team e a livello aziendale.

Costo

Il corso è **gratuito** per i dipendenti e i titolari/soci/collaboratori familiari di aziende artigiane associate che aderiscono a Fondartigianato. Per poter usufruire del finanziamento, e quindi godere del corso gratuitamente, è necessario dedicare del tempo alla compilazione dei moduli per la richiesta di contributo. Ogni indicazione è contenuta nei documenti di iscrizione.

Requisiti di accesso

L'azienda deve essere iscritta a Fondartigianato (verifica con il tuo consulente paghe se nel cassetto previdenziale compare la sigla FART!).

... e se non ho i requisiti?

Invia comunque la segnalazione di interesse. Faremo il possibile per accogliere anche la tua richiesta.

Obblighi di frequenza

I partecipanti **devono garantire il 70% di frequenza**.

Ritiro / mancata frequenza

Il mancato raggiungimento delle ore di frequenza o il ritiro di un partecipante una volta firmata la dichiarazione di impegno comportano per EBAT un taglio di budget non recuperabile, che verrà addebitato all'azienda. Effettuate l'iscrizione solo se siete certi di poter garantire la frequenza al corso.

Posti disponibili

Il corso potrà essere confermato al raggiungimento del numero minimo di 8 partecipanti e fino ad un massimo di 14 partecipanti.

Le iscrizioni saranno accolte in ordine cronologico.

Iscrizione

Le iscrizioni vanno effettuate entro e non oltre il **13 dicembre 2024!**

Invia la tua segnalazione di interesse per la partecipazione ai corsi [CLICCANDO QUI](#)

Sei interessato a partecipare?

Ne vuoi sapere di più?

Contatta l'Ufficio Formazione di EBAT:

 **0461 420681**

 formazione.gest@ebat.tn.it